

A close-up photograph of a man wearing an orange hard hat. His eyes are closed, and his face is splashed with water, creating a dynamic and energetic scene. The background is a bright, slightly blurred white, suggesting a wet or industrial environment.

kraftkost

Nr. 1 - 2006 - 7. årgang

100 % vannfrelst



Hålogaland Kraft

www.hlk.no





Som et av de første kraftselskapene i Norge garanterer vi at all strømmen du får fra oss er 100% ren vannkraft!

Nyhet!

100% vannfrelst

Ingen garantier – før nå

Du har kanskje levd i den tro at all kraft du til nå har fått har vært ren vannkraft? Akkurat det har vi ikke kunnet garantere 100% – før nå!

Hvorfor 100 % ren vannkraft?

I fjor utgjorde kull- og atomkraft en betydelig del av Norges totale strømforbruk. Mengden varierer veldig, avhengig av hvor mye kraft vi må importere og kan kanskje komme opp mot 20 % i et normalår.

Et EU-direktiv for miljøvennlig energi baner veien for at strømkunder i fremtiden skal få dokumentert hvordan strømmen de kjøper er produsert. Akkurat på samme måte som vi kan se varedeklarasjon og merking på alle matvarer.

Dette er noe av bakgrunnen for at vi allerede nå lanserer en miljøgaranti: All strøm vi selger til våre privatkunder i 2006 vil være 100% ren vannkraft!

Hvordan garantere?

Gjennom kjøp av såkalte ”grønne sertifikater” sikrer vi at strømmen du kjøper hos oss er 100% ren vannkraft. Våre privatkunder kan dermed være stolte av at de er med på å øke andelen av miljøvennlig kraft som forbrukes i Norge.

Strømprisen din påvirkes ikke!

At vi nå tilbyr våre kunder 100 % ren vannkraft, er et miljømessig skritt i positiv retning – og du betaler ikke noe ekstra for å ta dette skrittet sammen med oss! Kostnadene knyttet til garantien tar nemlig vi! ■

◀ Kjell-Ivar Ingebrigtsen i Hålogaland Kraft har bestått testen og er 100 % vannfrelst.

HLK skal også i 2006 være en aktiv bidragsyter og medspiller til frivillige organisasjoner, skolen samt lag og foreninger innen idrett og kultur i vårt forsyningsområde.

Vekst og begeistring - også i 2006

Topp og bredde

Den største delen av vår satsing knytta til det å skape vekst og begeistring i regionen, rettes mot barn og ungdom. Satsinga mot "toppen" gjøres i visshet om at topp og bredde henger nøye sammen. Bredden må ha sine idoler, noen som setter standarden. Kan vi bidra til å løfte frem lokale stjerner, øker sannsynligheten for at så vel bredden som kvaliteten i bredden økes.

Skolekorps og barneidrett

Mange, for ikke å si alle ildsjeler som bidrar til å skape vekst og begeistring, fortjener vår støtte. Vi kan dessverre ikke støtte alle. I år viderefører vi vår satsing på skolekorps og barneidrett. Her støttes 20 aldersbestemte lag med nytt draktsett, og alle skolekorps i vår region som oppfyller søkekriteriene gir støtte.

Skolen, arrangementer og kompetanse

Vi viderefører også vår satsing mot skolen og opprettholder blant annet vår invitasjon til skolene om en annerledes skoledag hos oss. Dette tilbudet er blitt veldig godt mottatt av elevene. Vi vil også i 2006 støtte flere viktige arrangementer i regionen. Vårt mål om å være en positiv bidragsyter innen næringsutvikling vil også videreføres. ■

Silje Helene Johansen og Ibestad IL Mini ► 9 var et av de mange lag som jublet over nytt draktsett i 2005.



Foto: Stian/Vizuell

Søk om støtte

Hvert år mottar vi uttallige søknader om støtte. For å forenkle og effektivisere prosessen lanserer vi nå en nettbasert søknad.



Hvem? Opplegget gjelder alle som søker om støtte, også skolekorps og lag som ønsker draktsett.

Hvordan? Gå inn på www.hlk.no og sjekk under "Om oss". Her vil du finne skjemaene som er relevante for deg.

Når? Du vil finne frister på de respektive søknadene.

Svar. Alle søknader via nett vil bli besvart. Vær oppmerksom på at det i noen tilfeller kan dra ut før du får svar. Kanskje er søknadsfristen lang? Ta kontakt dersom du blir utålmodig!

Informasjon om sponsing. Sjekk jevnlig ut våre nettsider. Her vil du finne oppdatert informasjon. Vi vil med jevne mellomrom kjøre kampanjer, så sjekk kampanjefeltet til høyre på vår startside ekstra nøye. ■



Hvilken strømvtale passer best for deg?

For at du skal kunne velge den strømvtaalen som passer deg best, gir vi deg alltid tre valgmuligheter. Velg mellom Standard, Fast eller Innkjøpspris.

Nyhet!

Innkjøpspris



Ønsker du en markedsriktig kraftpris uten skjulte påslag?
Da bør Innkjøpspris være noe for deg!

Din pris = vår innkjøpspris!

Spotpris

Din kraftpris vil være lik vår innkjøpspris fra den skandinaviske kraftbørsen Nord Pool.

Et administrasjonsgebyr på 50 kr/mnd kommer i tillegg. Enkelt og oversiktlig.

Ingen bindingstid

Innkjøpspris kan når som helst endres til Fast eller Standard – se for øvrig neste side.

Historiske spotpriser:

2005: 23,53

2004: 24,38

2003: 29,05

2002: 20,02

2001: 18,90

Hittil i år har prisen vært 31,95 øre/kWh.

Alle priser er årsgjennomsnitt av områdepris elspot og i øre/kWh. (Kilde: Nord Pool)

2 alternativer til Innkjøpspris:



1. Standard

- Variabel pris som kan endres med 14 dagers varsel
- Vi overvåker markedet og setter pris
- Kan når som helst endres til Fast eller Innkjøpspris



2. Fast

- Økonomisk trygghet og forutsigbarhet
- Enkelt – du har en pris i et gitt tidsrom
- Bindende for begge parter i avtaleperioden

Vurderer du å tegne en avtale? Sjekk gjerne ”Markedstemperaturen” under først. Her ser vi tilbake på strømmåret 2005 og vurderer hva som kan være lurt å gjøre i 2006.

Hva mener Hålogaland Kraft om høye strømpriser?

- Strømmen vi selger til deg, handler vi på Nord Pool, en skandinavisk kraftbørs. Må vi kjøpe dyrt, så må vi selge dyrt.

Vi synes det er hyggeligere å videreselge billig strøm. Derfor håper vi - som du - på lave strømpriser! ■

Markedstemperatur

2005

Kraftprisene var relativt stabile i fjor. Vår flytende pris (nå Innkjøpspris) som var basert på spotprisen snittet på 25,67 øre/kWh etter å ha variert mellom 18 og 28 øre/kWh gjennom året. Standard kraftpris hos HLK hadde et snitt for året på 25,62 øre/kWh etter å ha variert mellom 22,7 og 31,8 øre/kWh. Når det gjelder fastpris-kontrakter har disse vært å kjøpe mellom 22 og 35,5 øre/kWh i 2005.

2006

Det kan virke som om vår stadig tettere integrasjon mot europa i all hovedsak får to konsekvenser: 1. Prisene blir mer stabile. 2. Prisene blir noe høyere. I dag opplever vi at kulde i Europa har ført prisene opp mot 40 øre/kWh. En langvarig kuldeperiode i europa, høye oljepriser og en ugunstig utvikling i euro-kursen kan dra prisene ytterligere opp, men det mest sannsynlige er vinterpriser i nærheten av der vi er i dag. ■



Stor tro på Lødingen!

Lødingen har vært rammet av tøffe kutt innen såvel privat som offentlig sektor de siste årene og mange er bekymra for lokalsamfunnets fremtid. Men det finnes også optimister i Lødingen. Vi tok en prat med en av dem.

Magnus Ytterstad leder et firma som har gjort store investeringer på stedet de siste årene - investeringer som indikerer stor tro på fremtiden. Magnus forteller hva som ligger til grunn for denne ukuelige optimismen.

- Familien har drevet maritim virksomhet i Lødingen i snart 100 år, noe som i seg selv er en drivkraft. Lødingen har en gunstig geografisk plassering for denne type virksomhet, og vi tror vi har skapt grunnlag for at det skal kunne syde av liv på havna også de neste hundre årene.

Dere har investert stort på Rødholmen de siste årene, var du aldri redd for å gjøre så store investeringer på et sted med så mye motgang?

- Jo! Min største bekymring var hvor vi skulle hente folk fra. Lødingen har jo tradisjonelt sett vært et funksjonærsamfunn, og en stor del av befolkningen har jobbet administrativt i offentlig virksomhet. Med vårt store behov for arbeidskraft er det ikke til å legge skjul på at vi var spente på om vi måtte hente arbeidskraft utenfra. Heldigvis har folk stilt opp på en utrolig måte, og vi ser at mange på stedet henter en stor del av inntekta si gjennom intense vintermånedene hos oss.

Vi lar oss fascinere av Ytterstads jordnære væremåte og lurer på hvorvidt de føler at de bidrar til lokalsamfunnet på andre områder enn som arbeidsgiver.

- Vi forsøker å bidra der vi kan. Vi tror

og håper at flere ser ringvirkninger av vår tilstedeværelse. Vi bruker lokale leverandører der de er konkurransedyktige, noe for eksempel Lødingen Mekaniske og Hålogaland Kraft nyter godt av.

Apropos Hålogaland Kraft, vi har jo hatt noen runder opp gjennom årene, men dere har alltid valgt å bli værende som kunde hos oss?

- Ja, så lenge selskapet har en avdeling i Lødingen, synes vi det er veldig greit. Forbruket er enormt i sesongen (tilsvarer 300 eneboliger, red. anm.), og vi synes det er veldig greit å kunne kontakte HLKS folk dersom vi har behov for tips eller råd rundt anleggene. I tillegg er det selvfølgelig en forutsetning at man føler at man betaler riktig pris...

Hva tror så Ytterstad om fremtida, hvilke utfordringer og muligheter ser dere?

- De politiske rammebetingelser, vår evne til å rekruttere dyktige folk og vår evne til å henge med i endringene i bransjen vil være kritiske faktorer for oss fremover. Mange av våre konkurranter har tilgang til betydelig rimeligere arbeidskraft enn oss. Det betyr at vi må bli flinkere på andre områder. Vi kan for eksempel utnytte ledig kapasitet på fryseler og kaier, og vi kan bidra til å øke videreførelsesgraden av råvarer og avskjær. En ting kan dere være trygge på; vi skal gjøre det vi kan for å bidra til at Lødingen kan fremstå med livskraft inn i de neste hundre årene! ■

Fakta Ytterstad Fiskeriselskap:

Rederidrift og administrasjon MS M Ytterstad og MS Rødholmen

- Ca. 65 ansatte/50 årsverk
- Omsetning 2005 ca. 123 mill kr
- 4. største ringnotrederi/10. største fiskebåtrederi i Norge

Fryseriet AS

- Ca. 60 ansatte/30 årsverk
- Omsetning 2005 ca. 200 mill kr
- Innfrysingskapasitet 400 tonn/døgn
- Fryselagerkapasitet 5 500 tonn

Ytterstad Export AS

- 1,2 årsverk
- 99 % av produksjonen i selskapet eksporteres, ca. 20 000 tonn i året
- står for ca.50 % av den norske sildeeksport til Tyskland

Nettleie

Nettleien skal i all hovedsak dekke kostnadene knytta til det å sikre ei stabil, sikker og effektiv strømforsyning til din bolig eller bedrift.

Sikker og stabil transport!

Om du kjøper strøm hos oss eller ikke: Strømmen skal trygt frem til deg, gjennom vårt linjennett, over fjorder og fjell, via master og sjøkabler. Dette krever et godt planlagt, utbygd og vedlikeholdt nett!

Hele døgnet, hele året!

Gjennom nettleien betaler du for at vi bygger og oppgraderer transformatorer og kraftledninger, rydder skog og rykker ut når uvær har gitt feil på linjen. Vi er i sving 24 timer i døgnet året rundt. Takket være dette har vi en leveringssikkerhet i strømmettet vårt som ligger godt over landsgjennomsnittet. Vårt mål er å sørge for at det fortsatt skal være en selvfølge for deg å ha det lyst og varmt.

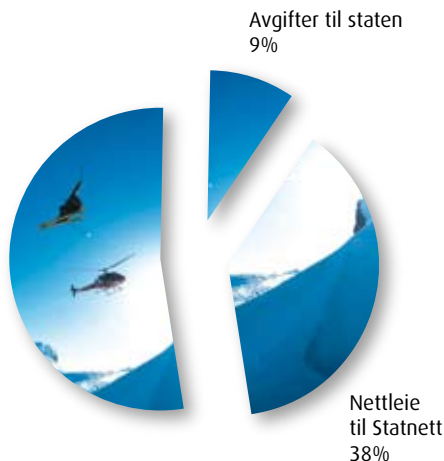
Hva går nettleien til?

Det er Norges vassdrags- og energidirektorat (NVE) som fastsetter rammene for hvor mye Hålogaland Kraft og andre nettselskap kan ta inn i nettleie. Nesten halvparten av nettleien er offentlige skatter og avgifter. Se for øvrig ”kakediagram” under.

Hvordan ligger Hålogaland Kraft an?

Som nettkunde hos oss har du i dag en av landsdelens gunstigste nettarriffer, selv om vi nå øker nettleien noe. Vi ligger også godt under landsgjennomsnittet - på tross av vårt klima og topografi. Det er nemlig forskjell på å bygge ut, drifte og vedlikeholde et nett på vår kant av landet og på for eksempel Jæren. Satsene for 2006 innebærer for en gjennomsnittlig husholdningskunde en økning i nettleien på ca. 300 kr/år fra 2005. ■

Nettleie til HLK
53%



Vi ser altså at nesten halvparten av det du betaler i nettleie til oss, forsvinner til staten i form av skatter og avgifter. ▶

Nettleietariffer 2006

Nettleietariffen er prisen for transport av kraft fra produksjonssted (kraftverk), og frem til forbruker. Følgende nettleietariffer gjelder fra 01.01.2006:

Nett-nivå	Kundegruppe	Fast-beløp (kr/år)	Effektledd Trinn 1 (kr/kW/kvartal)	Effektledd Trinn 2 (kr/kW/kvartal)	Energipris år (øre/kWh)	Energipris sommer (øre/kWh)	Energipris vinter (øre/kWh)
3	Stor næring	5800	80		6,0	5,9	6,2
4/5	Mellomstor næring *	4500	116	99	10,0	9,7	10,5
5	Liten næring	1680			21,9	21,0	22,5
5	Husholdning ** + forbruksavgift =Husholdning totalt	1190			19,4 10,05 29,45	18,6 10,05 28,65	19,9 10,05 29,95
3	Utkoblingskraft	5800			6,0	5,8	6,1
4	Utkoblingskraft	5800			7,0	6,8	7,1
5	Utkoblingskraft	5800			8,0	7,7	8,2

NB: Fra og med 2006 avregnes effekt pr. kvartal mot tidligere pr. år.

Forbruksavgiften til Staten er fra 01.01.2006 økt til 10,05 øre, iht. Stortingsvedtak.

Avgiften til statsforetaket Enova er 1,0 øre/kWh. Denne avgiften er inkludert som et påslag på energileddet på alle nettnivå. Dette i følge stortingsvedtak.

* Tariffen baseres på at alle kunder betaler samme pris (116 kr/kW/kvartal) for effektuttak opp til første trinn (150 kW), og en lavere sats (99 kr/kW/kvartal) for effektuttak utover dette.

** For overføring til husholdninger med uttak større enn 125 A vil avregning skje i.h.t. tariff for mellomstor næring - nettnivå 4/5.

I de to siste kolonnene er oppført tidsdifferensiert nettartiff som kan velges som alternativ.

I den tidsdifferensierte tariffen er vinterperioden månedene november – april

og sommerperioden er mai – oktober.

Uttak av reaktiv effekt som overskrider 50 % av uttatt aktiv effekt kan belastes med 150 kr/kVAr/år, med mindre kunden forbedrer sin effektfaktor.

Prisene er eks. mva. og eventuelle andre avgifter.

På forespørsel kan det gis nærmere opplysninger om beregningsgrunnlag for nettleietariffene. ■



Oversikt for 100 % vannfrelste

Hold oversikt over strømforbruk og frister for innmelding av målerstand

▼ Noter kundenummer

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

▼ Målnummer

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Du finner også kundenummer på din siste faktura.

▼ Frist for innmelding:

6. mars 2006

1. mai 2006

3. juli 2006

4. september 2006

6. november 2006

1. januar 2007

▼ Fyll ut målerstand

①

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

②

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

③

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

④

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

⑤

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

⑥

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Ta vare på dette kortet og legg det på en synlig plass.
NB! Kortet skal ikke returneres til oss.

Bruk Internett, strømtelefonen eller sms

- ▶ Noter ditt kundenummer og målnummer på kortet.
- ▶ Les av måleren for hver periode og noter måleravstand.
- ▶ Meld inn måleravlesning innen fristene. Bruk Internett, strømtelefon eller sms
- ▶ Måleravlesning: Internett: www.hlk.no Strømtlf.: 800 33 012 Sms: 2080
Her kan du skrive inn PIN-koden dersom du registrerer avlesningen på Internett.

--	--	--	--
- ▶ Eller ring vår gratis Strømtelefon 800 33 012 og følg rettleidingen



Hålogaland Kraft

Sentralbord: 77 04 25 00